

# ЗНАНИЕ - Власть!

# Власть - Народу!

**Никакое богатство не может перекупить влияние обнародованной мысли!**  
**А.С.Пушкин**

Общероссийская концептуально-аналитическая газета

№ 8 (133) - 2001 г.

Срок актуальности информации - не ограничен

Памяти Магомета Чартаева посвящается

## КАЖДОМУ ПО ТРУДУ!

В рамках разрабатываемой НИИАЦ «Стратегия будущего» Стратегии вывода России в лидеры глобализационного процесса («Стратегия лидерства») на экономическом приоритете управления ставится задача:

освободить страну от долларовой зависимости и тем самым начать ослабление позиций доллара в мире. Перейти на энергообеспечение национальной валюты, экспорт российской продукции за рубли, ограничение ставки ссудного процента уровнем развития реального производства. Выдвинуть на международном уровне ряд предложений по изменению принципов функционирования мировой кредитно-финансовой системы, что ослабит влияние мировых финансовых центров на управление глобальной политикой.

Решение данной задачи должно также сопровождаться и изменением принципов функционирования первичных ячеек хозяйственного механизма - отдельных предприятий. Без этого центробежные силы частнособственнической инициативы будут и дальше раздирать страну на части, губить природу и превращать чело-

века в тупое орудие для наживы финансовых кланов. Проблема соединения общего, общественного интереса и частного, личного ставилась на протяжении столетий и философами, и экономистами. Однако даже в годы советской власти, когда эта проблема декларировалась, но не была решена на практике. Но это вовсе не означает, что не было

### 1. Стать самодержавными!

**И познаете вы Истину, И Истина сделает Вас свободными.**  
Евангелие от Иоанна, 8:32.

**Я учу вас не жизни - Я учу Вас борьбе, Я учу вас не счастью - Я учу Вас победе**  
Зороастр, великий пророк, V век до н. э.  
«Огненная проповедь»

В последнее время всё чаще и чаще в средствах массовой информации звучат мысли о том, что перед тем как что-либо делать, надо разработать концепцию преобразований. Это является весьма отрадным фактом, особенно после пятнадцатилетних упражнений на глазок при финансовом участии иностранных разведок. За всё время реформирования и прочих преобразований у очень большой части населения возникла аллергия на всё иностранное и поэтому СМИ не мешало бы найти иностранному слову "концепция" русский аналог. На роль такого аналога может с полным основанием претендовать словосочетание "замысел жизнеустойчивости". Смысл этих понятий сводится к тому, что перед тем как что-либо делать, надо во всех деталях понимать, что надо делать, как это надо делать и каковы будут от этого последствия, в том числе и возможные негативные. Только при таком подходе можно будет достичь поставленных перед собой целей, постоянно держа на них курс своей текущей деятельности, то есть быть самодержавным.

Главный вопрос, который хотелось бы осветить - механизмы мобилизации внутренних ресурсов любой организации и направление их на понижение себестоимости и повышение качества производимой продукции, а параллельно с этим на улучшение конкурентных позиций. Мы будем обсуждать проблемы связанные только с микроэкономическими аспектами, а именно, с имитацией работы рынка внутри организации.

### 2. Каждому по труду!

Любой человек годам так к двадцати приходит к выводу о всеобщем недовольстве жизнью. Причём недовольны все и всегда практически одним и тем же - уровнем доходов. У кого-то доходы ограничиваются зарплатой, у кого-то это куда более гибкое понятие. При этом, однако, все сходятся во мнении, что их заслуги наиболее адекватно оценит рынок, и в какой-то мере они правы. А если сказать, что не просто рынок, а рынок, свободный от влияния каких-либо монополистических или олигополистических группировок, то правы они почти на все сто. Именно этим и объясняется постоянное стремление предприимчивых людей открыть своё дело. Ведь в рамках работы внутри организации есть много ограничений инициативы и заработка и тому есть свои веские причины. Ведь даже если все в какой-либо организации, пусть даже насквозь рыночной, перейдут внутри на рыночные отношения, то очень скоро они будут осваивать куда более ёмкий и многогранный рынок труда. Узнать всю палитру его оттенков им придётся в любом случае: и когда всеобщее увлечение собственными доходами развалит саму организацию, как единый механизм под действием центробежных сил, так и тогда, когда какой-нибудь начальник, даже со сверхлиберальными и ультрарыночными взглядами, твёрдой и беспощадной рукой пресечёт анархию во имя спасения единого организма самими что ни на есть административными методами.

Сказанное отнюдь не означает, что желание людей заработать, не отходя от своего рабочего места, отнюдь не законно и не должно поощряться. Сказанное означает лишь то, что процесс этот непростой и в этом течении менеджмента существуют, как, впрочем, и везде, свои подводные камни, наскочив на которые, можно утонуть за весьма короткое время. Но это не значит, что не надо ничего предпринимать. Это говорит только о том, что

надо хорошенько подумать прежде чем приступить к реальным шагам, а говоря научным языком, разработать концепцию преобразований.

Концепция преобразований должна предусматривать создание информационной системы, призванной иммитировать внутренний микрорынок организации, то есть рассчитывать вклад каждого в конечную продукцию предприятия. Собственно говоря, особенно нового тут ничего нет. Кредитно-финансовая система, с точки зрения макроэкономики, по отношению к субъектам экономических отношений занимается абсолютно тем же самым. Единственное, что отличает макроэкономическую ситуацию от рассматриваемого нами микроэкономического случая, так это то, что кредитно-финансовая система в рамках макроэкономики делает эту работу в полностью автоматическом режиме. В нашем же случае нам придётся ограничиваться, при лучшем раскладе, полуавтоматическим режимом. Кроме того, в рамках макроэкономики не только нужно, но следует, как можно более широко полагаться на рыночный механизм формирования цен на обращающиеся на рынке товары. В случае внутреннего микрорынка предприятия такой подход не представляется правильным хотя бы потому, что в целях борьбы с непроизводительными расходами руководство организации вряд ли может пойти и пойдёт на создание дублирующих структур, то есть на уровне микроэкономики мы имеем дело с поголовными естественными монополиями. А раз так, то механизм ценообразования должен быть отличным от классического рыночного.

У скептиков, а все люди, занимающиеся реальным делом относятся именно к ним (что делать! - "положение обязывает") может возникнуть вопрос - а будет ли всё это иметь экономический эффект. Совершенно определённо отвечаем: "Будет!" И не только будет, а уже имеет.

### 3. Практический опыт

Впервые такой подход был применён в 1974 году председателем бывшего колхоза им. Орджоникидзе, что был создан в 1936 году в селе Шукты Акушинского района республики Дагестан Магометом Абакаровичем Чартаевым и было бы правильным в дальнейшем называть этот подход управления организацией его именем. С тех пор его метод был модифицирован дважды, пока не превратился в современную схему, которую с успехом применили в Белгородской, Курской, Нижегородской и Орловской областях. В Белгородской области эта программа получила даже статус губернаторской. Несмотря на то, что пока практическое применение метода ограничено сельским хозяйством, в экономике Белгородской области его внедрение принесло такие успехи, что 18 июля с.г. премьер-министр России Касьянов ездил с однодневной рабочей поездкой в Белгородскую область по приглашению местного губернатора Савченко. Впечатления нашего премьер-министра от этой рабочей поездки были столь велики, что по прилёте в правительственный аэропорт Внуково-2 в интервью журналистам он заявил, что "если применить этот метод по всей России, то через год будем зерно экспортировать".

К сказанной оценке остаётся лишь добавить, что применение метода внутрихозяйственного хозрасчёта Магомета Чартаева в его родном хозяйстве позволило за три года снизить затраты в два раза, что при весьма распределённом характере сельхозугодий, когда основные производственные площади находятся за тридцать-пятьдесят километров от самого села, претендует на очень серьёзный результат. Полученный результат должен впечатлять нас ещё и потому, что такой распределённый характер производственной деятельности полностью напоминает российскую экономику в миниатюре, что позволяет надеяться на эффективное сокращение издержек общенационального производства даже при учёте климатического налога, который нам не подвластен.

## 4. Метод Чартаева

Вкратце схему работы метода внутрихозяйственного хозрасчёта Магомета Чартаева можно описать следующим образом. Есть **Правление Союза собственников-совладельцев**, которое производит заключение договоров на реализацию продукции, работ, услуг. Весь объём этих договоров распределяется между исполнителями исключительно на договорной основе, причём они сами оценивают свои возможности, а не обосновывают мнение начальства. В Союзе собственников-совладельцев нет никаких нормативов заработной платы, норм выработки, расхода материалов и тому подобных бюрократических цифирей. **Каждый работник находится на полном хозрасчёте**, то есть всё необходимо для процесса производства закупает или у своих поставщиков внутри предприятия, либо у отдела снабжения и продаёт результаты своего труда либо далее по технологической цепочке, либо Правлению Союза. Оно, в свою очередь, реализует продукцию за деньги, причём вся выручка передаётся непосредственным производителям. В случае несоблюдения внутренних договоров претензии обычно не выходят выше уровня непосредственных исполнителей, что не обременяет руководящее звено, давая тем самым ему возможность заниматься более важными, с точки зрения всего Союза, делами. Работник может по своей инициативе заключать договора с третьими лицами, причём Правление Союза не несёт по ним ответственности, как и не может применить к нему и финансовые претензии. Кроме того, для получения сырья и материалов "заборный лист" ни у кого не надо подписывать — достаточно визы самого со-

трудника.

**На каждого сотрудника открывается личная счёта.** Основой для ведения бухгалтерских записей в нём служат накопительные ведомости. Они учитывают как выручку, так и платежи поставщикам внутри организации. По итогам каждого месяца личная счёта закрывается, определяется его сальдо, которое, как ни трудно догадаться, носит в основном кредитовый характер, что соответствует прибыли сотрудника. В дальнейшем прибыль делится пополам. Одна поступает в распоряжение Правления и носит название "накопление", другая, называемая "потреблением" после обязательных выплат непосредственному руководящему и вспомогательному персоналу остаётся в личном распоряжении. В хозяйстве Магомета Чартаева из части "накопление" производятся выплаты медперсоналу, учителям и милиции, которые хотя напрямую и не участвуют в экономической деятельности, тем не менее, вносят свой весомый вклад в повышение уровня жизни односельчан. Та часть прибыли, которая поступает Правлению Союза, расходуетея им не как попало, а согласно заранее утверждённому плану модернизации производства и не только его, и только некоторый ранее фиксированный процент, с величиной которого согласны все, в хозяйстве Магомета Чартаева это **5 процентов, идёт на личное потребление аппарата управления.** Но поскольку он очень немно-

гочисленный, а современный бюрократ сказал бы, что его просто-напросто нет, то и зарплата руководящих работников маленькими не назовёшь. Но, главное — **они напрямую зависят от результатов совместной производственной деятельности Союза** — тут, как говорится, всё по-честному. На триста человек производственного персонала, включая низшее управленческое звено бригадиров, в Союзе собственников-совладельцев приходится всего семь человек управленцев. Причём они выполняют всю необходимую работу по обеспечению бесперебойной деятельности предприятия. В эти семь человек входят и снабженцы, и сотрудники отдела сбыта, и служащие финансово-расчётного отдела, а также, разумеется, сам председатель и главный бухгалтер. Распорядок дня председателя и главного бухгалтера, вследствие кардинального упрощения процесса управления и бухгалтерского учёта, напоминает сказку для взрослых менеджеров, утонувших под повседневной текучкой. Так, председатель Правления Союза довольно редко бывает в Шукты — он занят проработкой стратегических вопросов. Главный бухгалтер на работу тоже приходит не часто и, в основном, для того чтобы закрыть личные счёта сотрудников. Правда, бывают и у него сумасшедшие дни — например, когда надо сдавать баланс, но это, как ни трудно догадаться, к производству непосредственного отношения не имеет. Очевид-

но, что такой график создаёт наиболее благоприятные условия труда людей, непосредственно занятых в производстве.

Даже приватизация, оставившая на месте цветущей страны руины, весьма мягко обошлась с Союзом собственников-совладельцев "Шукты". В этом хозяйстве она началась в 1985 году и закончилась в 1988 и проходила в два этапа. На первом этапе были введены инвестиционные счёта для всех членов Союза собственников-совладельцев, а на втором на равных со всеми правах в экономической системе были включены те, кто по действующему российскому законодательству никакого юридического отношения к Союзу собственников-совладельцев не имел, например: учителя, медперсонал, милиция и так далее.

**Абсолютно очевидно, что внедрение модели внутрихозяйственного хозрасчёта Магомета Чартаева с учётом местной специфики позволит полностью излечить многие язвы современной российской экономики.** Сказанное относится не только к чисто производственной отрасли или сфере услуг и торговле, но и к самой банковской системе. Внедрение метода внутрихозяйственного расчёта Магомета Чартаева позволит из тех активов финансово-промышленных групп, которые стали чёрной дырой для их бюджета и ухудшают общекорпоративное состояние финансов, получить постоянные источники его формирования. **При наличии желаний можно сгладить и многие негативные последствия приватизации, о незаконности которой открыто говорят даже её основатели, непосредственно ей руководившие.**

## 5. Игра в бридж, несмотря в карты

Но прежде чем приступить к повсеместному распространению этого передового метода управления, необходимо решить вопрос об установлении внутренних трансфертных цен на продукцию внутренних технологических переделов предприятия. Строго говоря, такой же вопрос следует решать и в случае сельскохозяйственного производства. Однако в данной отрасли экономики нет в этом решении такой остроты, ибо цены на продукцию технологического передела практически всегда можно взять со стороны внешнего рынка или, на худой конец, сделать прикидку, как это должно выглядеть в действительности, ибо случаи отсутствия товарных аналогов на внешнем рынке крайне редки.

Теперь, после обсуждения анатомии доходов, самое время приступить к описанию методологии расчёта внутренних трансфертных цен. Исходя из такого определения экономической науки как способа решения стоящих перед обществом проблем, можно сделать вывод, что **одно лишь увеличение толщины кармана посредством участия в экономическом механизме не должно быть самоцелью.** Более того, если даже не учитывать некоторые этические моменты выбора целей, стоящих перед обществом и неподвластных самой экономике, то сильное экономическое неравенство не есть то, к чему следует стремиться, ведь решаются всё-таки все проблемы всего общества, а не отдельных приватизаторов, как это было в России в конце прошлого века. Такая парадигма не оспаривается нигде, в том числе и на Западе, но даже и там признаётся, что в своём обществе потребления экономические отношения далеко выведены за рамки стабильности, характерные для отношения доходов самых обеспеченных к наименее обеспеченным, так называемым квинтильным коэффициентом, в размерах от трёх до пяти.

Вряд ли нам стоит идти путём общечеловеческих ценностей в этом необычайно важном вопросе, а потому посредством установления вектора внутренних трансфертных цен мы должны как можно более сильно выровнять доходы всех сотрудников организации. Оскорблённые прежним невниманием сторонники общечеловеческих ценностей могут заметить, что мы призываем к уравниловке. Во-первых, не к уравниловке, а к справедливости, совершенно однозначно понимаемой в данной проблеме во всём

мире. Очевидно, что вклад каждого в конечный продукт ценен и уникален, и без его участия предприятие испытало бы определённые трудности в своей работе. А во-вторых, те работы, которые пришлось выполнять автору по реальному расчёту вектора внутренних трансфертных цен, привели его к выводу о том, что возможности выравнивания доходов посредством манипулирования значениями вектора внутренних трансфертных цен довольно ограничены. Причины этого явления лежат в макроэкономических перекосах. Последние создаются, если верить словам самого удачливого спекулянта XX века Уоррена Баффета, опубликованных в книге для биржевых спекулянтов "Как играть и выигрывать на бирже" Александра Элдера: *"Мне представляется совершенно замечательным то, как правящим ортодоксам удаётся убедить большинство людей в том, что Земля плоская. Заниматься инвестициями на рынке, участники которого верят в его эффективность, всё равно, что играть в бридж с теми, кому сказали, что на карты смотреть вовсе не нужно"*.

Но и без субъективного влияния существуют объективные причины ценовых перекосов, происходящих из динамического и постоянно развивающегося характера экономики. Поэтому практически всегда, после расчёта вектора трансфертных цен, приходится путём прямых отчислений формировать внутренний трансфертный дотационный фонд, призванный сгладить эти перекосы. На вопросах формирования и проблемах, связанных с использованием этого фонда останавливаться не будем, так как в аналах общечеловеческих ценностей опыт наших реформаторов в данной области велик и крайне безграничен. Если верить нашему официальному, то наша сверхлиберальная экономика и шаг не может ступить без дотационных подпорок, причём для поддержания собственнокарманного производства нашего правительственного приходится привлекать средства граждан посредством дефолтов и обмена денег с периодичностью раз в пять лет. Такое обилие методов изъятия и перераспределения позволяет нам не выпячивать свою собственную технологию в данной области, а представить слово ревнителю и защитнику свобод человеку с двойным гражданством Александру Лившицу с его сакраментальной фразой о том, что "надо делиться". А то ведь опять будут говорить, что их не поняли и слово не дали сказать.

## 6. Немного математики по поводу вектора цен (для специалистов)

Ну и пока наши реформаторы оспаривают друг у друга право довести до нас технологию нашего очередного надувательства, мы займёмся процедурой определения вектора внутренних трансфертных цен. Решается эта задача с привлечением аппарата математического программирования, в данном случае квадратичного. Целью функции служит дисперсия доходов внутренней микроэкономической системы организации. Выбор решения производится на основании граничных условий, определяемых при помощи технологической матрицы производства, то есть такой матрицы, которая описывает внутренние поставки сырья и полуфабрикатов, необходимые для производства одной единицы каждого изделия из всего спектра готовой и промежуточной продукции. Для написания самих граничных условий надо чётко представлять себе, чтобы мы хотели получить. Во-первых, нам следует потребовать финансовой самостоятельности внутренних технологических переделов предприятия, что с чисто мате-

матической точки зрения выражается в том, что вектор-столбец, получаемый посредством умножения технологической матрицы предприятия на вектор-столбец внутренних трансфертных цен должен быть строго положительным. С чисто экономической точки зрения это соответствует доходу, получаемому на каждом технологическом переделе, поэтому положительный характер полученных значений не должен вызывать недоумения. Во-вторых, к этому, вне всяких сомнений, надо добавить условия внешнего рынка, которые организация, разумеется, в одиночку решить не в состоянии. К этим условиям относятся цены на конечную продукцию предприятия и на внешнее сырьё, необходимое для производства. Эта концепция, записанная в абстрактном выражении в виде формул, и даёт те граничные условия, которые надо непременно соблюдать при поиске решения задачи квадратичного программирования.

Использование метода квадратичного программирования имеет то

преимущество, что решение этой задачи существует всегда, когда граничные условия определяют непустое множество значений, а, говоря строгим математическим языком, являются совместными или совместимыми. Несовместимость граничных условий, с чисто экономической точки зрения, означает, что весь производственный процесс предприятия, как единого целостного организма нерентабелен, и тут уже, понятно, ничего, без помощи со стороны, предпринять нельзя. Однако, при наличии внешнего финансового источника интересующая нас задача разрешима через увеличение доходной части трансфертного фонда дотаций. К числу прочих преимуществ метода квадратичного программирования, делающего его очень удобным инструментом планирования, является конечность числа шагов, приводящая к искомому решению при начале процесса его поиска из любой точки допустимого множества, удовлетворяющего граничным условиям исследуемой задачи.

## 7. Доход управленца и качество его труда

Надо заметить, что внедрение описанного метода внутреннего хозрасчёта Магомета Чартаева в многообразием предприятий и сглаживает, а то и вовсе устранит причины недовольства своим положением всеми сотрудниками. В хозяйстве Магомета Чартаева для этого потребовалось всего полгода.

Внимательный читатель, наверное, заметил, что пока речь шла о производственном персонале и алгоритме определения его доходов. Это естественно — они создают основные ценности, за счёт реализации которых и существует организация. Но также очевидно, что они не смогут нормально работать без действенной помощи им со стороны вспомогательного и управленческого персонала. По предлагаемой концепции, доход этих участников производственного процесса определяется в процентах от брутто-дохода. Проценты эти берутся не с потолка, а устанавливаются уполномоченным на то органом на весьма длительный срок. Таким образом, доход управленческого и вспомогательного персонала напрямую зависит от производственной деятельности. Но это отнюдь не означает, что прежние бессилие производственных рабочих сменится их ав-

тократией. Да, у этой категории работников, вовлеченных в процесс производства, нет возможности самостоятельно определять свои доходы, но у них есть право, особенно у управленческого персонала, отказаться работать с теми, чьи отчисления достаточно низки, и это право является тем самым регулирующим механизмом, который и придаёт стройность всей системе производственных отношений.

Что касается нормативов отчислений, то имеются соображения их расчёта. Однако в таком деликатном и трудноизмеримом деле жела-

тельно как можно шире использовать тот эмпирический опыт, который уже накоплен, и потому приведём нормы отчислений, действующие в Союзе собственников-совладельцев «Шукты», в таблице.

Осталось только заметить, что приведённая структура отчислений не есть истина в последней инстанции, а руководство к действию, и что она отнюдь не связывает творческую инициативу последователей Магомета Чартаева, а только даёт первую отправную точку для полёта их фантазии.

Доходная часть — «Фонд потребления»		
Наименование	Норма отчислений	
Отчисления администрации	5%	
Дивиденды на земельные паи	5%	
Дивиденды на имущественные паи	4%	
Отчисления в фонд здравоохранения	2%	
Отчисления в фонд образования	1%	
Отчисления в фонд правоохранительных органов	1%	
Отчисления в резервный фонд (в т. ч. и на уплату налогов)	6%	
Отчисления в страховой фонд	6%	
Отчисления в личный фонд инвестиций	20%	
<b>Итого</b>	<b>50%</b>	
Инвестиционная часть — «Фонд накопление»		
Материальные затраты (в т. ч. и амортизация)	20%	
Отчисления специалистам и управленческому персоналу	6%	
Отчисления вспомогательному персоналу	4%	
Личный доход	20%	
<b>Итого</b>	<b>50%</b>	

Итак, мы пришли к выводу, что **концептуально метод внутрихозяйственного расчёта Чартаева создаёт имитацию рыночных отношений внутри предприятия**, где субъектом, который устанавливает цены купли-продажи на данном внутреннем рынке, является администрация или уполномоченный на то орган. Успех, неизменно сопутствующий внедрению метода Чартаева, позволяет с пониманием отнестись к утверждениям экономистов старой консервативной школы о ценности частной инициативы и о ценности минимального вмешательства государства в экономическую деятельность общества.

Однако, как мы знаем по собственному опыту, в повседневной жизни не всё так гладко. Несмотря на свободу, надо сказать относительную, предпринимательской инициативы, до подлинной макроэкономической стабильности и устойчивости рынка современной экономической системе далеко. Сказанное относится не только ко всей мировой экономике вообще, но к любой национальной экономике так называемых «цивилизованных», а это почти все, стран, в частности. Экономические кризисы, случающиеся ранее с завидной периодичностью, на современном этапе превратились в один перманентный гигантский кризис, с которым, если судить по отчёту Банка международной торговли за 1996 год, официальные надгосударственные финансовые и прочие органы не знают что делать. Положение усугубляется также и тем, что из текста того же отчёта Банка международной торговли следует к тому же, что кризис не контролируется абсолютно никем и совершенно никто из официальных властей не знает, что надо делать для того, чтобы не упасть в пропасть Новых Тёмных Веков.

Именно эти негативные тенденции, присущие современной экономической системе, которые выразились в конце XX столетия столь наглядно, начиная с 30-х годов, позволили официозу усомниться в правильности старого консервативного взгляда на предпринимательскую инициативу как источник повышения благосостояния общества. Несмотря на то, что попытки подвергнуть критике этот базовый постулат экономики предпринимались ещё с середины XIX века, систематическое наступление на автономность бизнеса началось именно с начала Великой депрессии, и именно в США.

Так может быть действительно этот постулат ложен? Конечно же, нет! И последствия применения метода внутрихозяйственного хозрасчёта Магомета Чартаева тому самое наглядное доказательство. Так, а чем же тогда объясняются «свинцовые мерзости» экономической жизни? **Неправильным представлением о Мироздании, прививаемом нам всем со школьной скамьи.** Ведь, если бы дело обстояло иначе, то разве мог бы Уоррен Баффет, человек, «сделавший» на бирже 50 миллиардов долларов США, и старший, хотя и не такой известный, подельник Джоржа Сороса, сделать уже цитировавшиеся «откровения» по поводу игры в бридж несмотря на карты.

Предлагаем читателю, когда ещё раз ему будут промывать мозги тезисом об эффективности современной западной экономической системы, и о «невидимой руке» рынка, ведущей всех к их собственной цели, не создавая при этом непродуктивную

толчку, задуматься над такими вопросами. Где же те самые «правящие ортодоксы» или «невидимая рука», которая «обще-принятыми канонами» или «правилами движения» заставляет убедиться каждого в правильности средневековых представлений о плоскости Земли, не только не мешая, но и помогая при этом друг другу в повсеместном обмане и надувательстве.

А ларчик, то есть скрытие истинных знаний о Мироздании, открывается очень просто. Это самое Мироздание, частичкой которого мы сами являемся, обладает таким свойством, что в нём существует постоянная тенденция глобализации процессов. Нам это удалось доказать абсолютно строго с применением методов абстрактной алгебраической топологии.

Итак, **процесс объединения или глобализации существует объективно, субъективно только использование этого процесса.** При рассмотрении процессов на уровне экономики это означает, что процесс укрупне-

ти. Разберём более подробно другой механизм дестабилизации экономики - **институт резервных валют.** Дестабилизируя таким образом экономический механизм, мировая закулиса ведёт тотальное наступление на права человека вообще и на свободу предпринимательской инициативы, в частности.

Как же это происходит? Довольно просто, для понимания действия данного механизма нужно только знать, что кредитно-финансовая система в самой своей основе есть механизм, осуществляющий циркуляцию информации в экономической системе от покупателя к продавцу, понимаемых в самом широком смысле этого слова, и его первичную обработку. Это полностью совпадает с «общепринятыми канонами», щедро рассыпанными в учебниках экономики «правящими ортодоксами» и не требует дополнительной аргументации. Однако заметим, что экономическая система, во всяком случае, в своём идеале, стремится к тому, чтобы создать избыточное предло-

жения, и десятилетиями их курс неуклонно рос, — потому что они были нужны всему миру для оплаты японских товаров." Как ещё иначе, кроме существования подобного закона в Японии, можно трактовать эту информацию?

По имеющейся информации этот закон был принят в Японии в 1948 году, сразу же после ухода американской военной администрации. До 1955 года, до того момента, когда качество японских товаров стало соответствовать мировому уровню, японскому правительству и корпорациям соблюдать его было довольно тяжело, но с каждым годом всё легче и легче по причине роста качества производимой продукции. В 1955 году произошёл коренной перелом, и с тех пор постоянной головной болью всей японской нации является проблема удешевления национальной валюты. Ежемесячные скупки по 8-10 миллиардов долларов Банком Японии и его агентами за счёт эмиссии мало к чему приводят и чем дальше, тем всё более неэффективны. Автор несколько лет

один вопрос — а почему в Японии, несмотря на такие передовые законы, существует перманентный экономический кризис. Всё дело в том, что в стране Восходящего Солнца, прогресс заметен всюду, кроме сферы социальных отношений. Здесь всё осталось на уровне VI века, который ввёл социальную систему с параллельно действующими наследственными династиями императорского дома и премьер-министра, называемого по-японски сёгун. Стремление японцев к сохранению своего уникального быта даже в мелочах, достигло своего апогея в XVI веке, когда после подавления восстания японских христиан, спровоцированного западными миссионерами, Япония стала проводить политику самоизоляции. Упорство японцев в данном вопросе тем более вызывает уважение, что они не отказались от этой своей политики по отношению к внешнему миру даже под угрозой экономического и научного регресса. Так, в семнадцатом веке из обихода исчезло огнестрельное оружие и металлические деньги. Вполне возможно, что ситуация не изменилась бы и до сих пор, но в 1837 году боевой эскадре адмирала Пири Рейнса удалось открыть внутренний японский рынок для американских товаров. Японцы очень не хотели этого, однако, прогресс было уже не остановить. Наиболее значительные изменения в структуре общества, которые, тем не менее, затронули только его самый верх, произошли в 1867 году, и вошли в историю как реставрация Мейндзи. Из всех нововведений наиболее значительным было упразднение института сёгуна. О том, как эта дань старым традициям отягощает экономику Японии посредством такой бюрократизации жизни, что наши злоключения времён застоя покажутся детскими шутками писать не будем. Лучше займёмся анализом экономических причин перманентного японского кризиса.

Чрезмерная бюрократизация жизни в Японии принуждает нацию финансировать строгую структуру, которая, разумеется, крайне неповоротлива, и не успевает перестраиваться вслед за неизбежным изменением рынков сбыта, происходящих из-за колебаний курса иены по отношению к прочим валютам. И никакие новаторства тут не помогут, ибо в столь огромной системе как национальная экономика, надо полагаться не на бюрократов, а на автоматически работающие, желательны встроенные механизмы саморегуляции. **Мы утверждаем, что выходом из создавшегося положения будет внедрение метода внутрихозяйственного хозрасчёта Магомета Чартаева на уровне микроэкономики.**

Таким образом, введение в копилку опыта человечества закона об обязательной оплате экспортных контрактов в валюте стран-экспортёров на уровне макроэкономики, и метода внутрихозяйственного хозрасчёта Магомета Чартаева на уровне микроэкономики, а, кроме того, законодательное запрещение паразитического ссудного процента, позволит обратить выгоды глобализации на нужды всего человечества, а не только одного тайного мирового правительства. Кроме того, и что не маловажно, это позволит выбить у последнего все используемые на данный момент экономические инструменты для вмешательства в личную жизнь людей и установления своей власти.

## В какой валюте нам принимать платежи за наш экспорт?

ния производства и производственных сил, объективен, и это и есть та самая невидимая, без кавычек, рука рынка или тенденция к глобализации при рассмотрении существа дела на уровне мировой экономики. Субъективен только способ направления этой «невидимой руки», которая в течение последних трёх с половиной тысяч лет использовалась тайным мировым правительством исключительно к своей пользе и пользе своих прихлебателей. Изменить положение можно, только указав другую направленность или концепцию развития Мироздания, которая будет выгодна нам всем, что и поможет пользоваться благами, доставляемыми автоматическим механизмом невидимой руки.

Очевидно, что для такого длительного удержания контроля над столь капризным инструментом повышения собственного уровня жизни, мировая закулиса использует некоторые инструменты, истинный смысл работы которых для самой широкой общественности скрывается за «общепринятыми канонами». А в том случае, когда кто-то начинает описывать правильный механизм их работы, полпреды тайного мирового правительства говорят, что это всё средневековые и прочие бредни о плоской Земле на трёх китах под куполом небосвода с прибитыми к нему гвоздями, кои после их натирания до блеска, выполняют функции звёзд.

Но мы уже несколько знаем закулисную кухню этих самых «общепринятых канонов», а потому не должны быть столь доверчивы. В качестве **одного из инструментов контроля над ситуацией закулисные дирижёры используют институт паразитического ссудного процента.** О порочности этой практике говорилось, интересующихся читателей отсылаем к многочисленным публикациям в патриотической печат-

ножке, гарантированно ликвидирующее дефицит. Если вывести за скобки карточные системы в Европе, которые существовали до начала 50-ых годов XX столетия, и в СССР, которая была ликвидирована в 1948 году, а также всплеск спроса на предметы первой необходимости после дефолтов и террористических актов, то можно утверждать, что в современной экономике предложение превышает спрос. Значит, по этому показателю и по методам его анализа современная экономическая наука описывает существующую действительность, хотя и не полностью. Выделение какой-то одной или даже нескольких валют из числа всех обрабатываемых на мировом рынке в качестве таковых, автоматически вводит в экономическую систему неравенство, ибо при избытке предложения продавец всегда находится в более невыгодных условиях, чем покупатель. **Принятие закона об обязательной оплате экспорта в национальной валюте страны-экспортёра даёт, с чисто информационной точки зрения, преимущество продавцу, в данном случае, экспортёру, и позиции всех агентов международной торговли выравниваются.**

Возникает естественный вопрос, а принимал ли кто-нибудь такой закон в рамках хотя бы национального законодательства. Да, принимали. К числу этих стран относится Япония. К сожалению, агенты тайного мирового правительства всячески замалчивают такой факт и достаточно трудно точно установить, где ещё действует такой же закон. Но про Японию можно утверждать совершенно точно. Так, например, в июльском номере журнала "Коммерсантъ" за 1998 год в статье "Крокодилы мирового империализма" написано буквально следующее: "Японский Центробанк десятилетиями печатал

удачно играл на международном валютном рынке FOREX, и с полным основанием может утверждать, и его, как он считает, поддерживает все матёрые волки данного рынка, что иена самая капризная валюта, которая дорожает стремительно, а обесценивается крайне медленно по отношению к другим валютам. В марте 1998 года, когда на горизонте замаячило новое крупное, процентов на 20, укрупнение иены, по отношению ко всем остальным валютам правительством Японии была принята беспрецедентная мера. Будучи нестандартным способом выхода из кризиса, она была передана по всем каналам центральных российских СМИ. Не проинструктированные вовремя своими хозяевами дикторы новостей вот как её описывали.

«В Японии экономический кризис — совсем как у нас. А вот методы выхода из него — совсем не как у нас. Японское правительство начисляет каждому дееспособному по законодательству гражданину своей страны на особый счёт один миллион иен (по действующему на тот момент курсу восемь тысяч долларов США — прим. автора), и под угрозой серьёзного тюремного заключения заставляет в течение трёх месяцев потратить её без остатка для стимуляции вялой экономической конъюнктуры.»

Нам удалось совершенно строго, с применением самых общих методов математического, даже не просто линейного, программирования доказать, что **введение закона об оплате в национальной валюте страны-экспортёра в повседневную экономическую практику позволяет создать абсолютно устойчивую международную валютную систему**, то есть получить то, к чему, во всяком случае, на словах, стремится тайное мировое правительство.

Осталось ответить только на

## Граница на замке

Несмотря на то, что метод внутрихозяйственного хозрасчёта Магомета Чартаева с его двукратным снижением себестоимости за три года, и выглядит чудодейственной палочкой-выручалочкой для современной российской экономики, он один, без увязки с другими адекватными подходами на макроуровне, вряд ли сможет излечить неблагоприятную экономическую ситуацию до конца. Основанием такой точки зрения является то, что метод внутрихозяйственного хозрасчёта исправляет ситуацию только на уровне отдельного предприятия, а потому рассматривает все внешние воздействия как не подвластные воле самого предприятия условия, которые оно в одиночку изменить не в состоянии.

Одним из таких условий является наше слишком северное расположение. В той же Северной Америке никто не живёт в таких больших городах на широте Москвы, не говоря уже об Архангельске, а тем более о Мурманске. Если что и можно там встретить на широте Москвы, так это сырьевые посёлки с вполне адекватным названием типа Радий-Таун или Ураниум-Сити. К тому же, Северо-Американский континент значительно меньше нашего по размерам, а значит, из-за влияния океана, климат там по совершенно объективным причинам мягче нашего. Но что там говорить про США, столица которой Вашингтон находится на уровне Сочи, а Северная граница, кроме штата Аляски на широте Ростова-на-Дону, ведь даже наши ближайшие западные соседи живут в намного более мягких условиях. Причина такого печального для нас положения дел общеизвестна всем ещё со школьной скамьи. Нам просто крупно не повезло, что существует тёплое течение Гольфстрим, которое на своём излёте едва-едва дотягивает до Баренцева моря, отдавая все свои тепловые ресурсы нашему геополитическим противникам. И у этого невезения есть вполне точно подсчитанная финансовая сторона, на которую нам всё же придётся обратить своё внимание, если мы уж решимся жить в этой стране. Ситуацию же в Южном полушарии автор не будет обсуждать по вполне понятным географическим причинам.

И количественно точное выражение факта нашего невезения заключается в констатации того, что себестоимость производства в нашей стране, даже если мы всей нацией опустимся до уровня бедности, всё равно будет, как минимум, в два раза выше, чем у наших геополитических противников. Очевидно, что и метод внутрихозяйственного хозрасчёта Магомета Чартаева вряд ли здесь сможет нам сильно помочь. В самом деле, мы можем, применяя новейшие методы управления, причём не только адаптированные к нашим условиям, а просто наши, снизить себестоимость в два раза, но при этом мы очень близко подойдём к пределу возможностей её дальнейшего понижения, который существует по объективным, совершенно не зависящим от нас причинам, в то время, как у нашего геополитического противника резервы в конкурентной борьбе за счёт снижения цен будут ещё далеки от исчерпания.

Правда, ситуацию и накал борьбы может немного ослабить сама обстановка западного общества, с которым мы вступили в смертельную схватку. Факторы, играющие в нашу пользу на чисто экономическом уровне, это повышенные расходы Запада по поддержанию искусственно завышенного уровня жизни в так называемых развитых странах, а также издержки, связанные с борьбой с терроризмом. Хотя и здесь не всё так просто, поскольку львиную долю этих издержек тот же Запад покрывает, в том числе, и за наш счёт из платежей за неизвестно кем и как взятые, а самое главное, неизвестно как потраченные и кому доставшиеся кредиты. повисшие на экономике страны неоплатным грузом долговой зависимости. Но, в любом случае этот фактор повышения макроэкономических издержек западных стран весьма существенен. И примеров этому не счесть числа не только в современной жизни, но и в глубокой древности. Так, в конце четвёртого тысячелетия численность необыкновенно трудолюбивого населения Древнего Китая достигала 50 миллионов человек, что составляло половину населения всего земного шара. Примерно в это время царь (ван по-китайски – прим. автора) царства Цинь, унаследовавшего шаньскую, а не чжоускую линию ки-

тайской культуры, Ин Чжэн, объединил весь Китай под своей единоличной властью, и принял титул первого императора общекитайской империи Цинь — Цинь Ши-хуанди. Несмотря на огромную мощь и гигантские ресурсы, даже по современным меркам, объединённого Китая, у последнего было много проблем. Но из всего их числа Цинь Ши-хуанди решил сосредоточиться на той, которую он считал за главную — обороне от северных кочевников, которыми в то время были хунны. И решить он её пожелал способом постройки Великой Китайской стены, одного из семи чудес света. В течении двадцати лет велась эта стройка с невероятными издержками, как чисто экономическими, так и людскими, поэтому можно утверждать, что огромная часть тогдашнего валового продукта Земли была направлена на решение одной узкой задачи. Чего же добился, в конце концов, первый общекитайский император? Ничего положительного, во всяком случае, по отношению к тем целям, которые он ставил, когда приступал к осуществлению своих планов. Когда стройка окончилась, выяснилось, что даже у гигантского Китая, даже не подорванного непосильным трудом по сооружению стены, не хватит сил для её охраны по всему периметру. А если пойти по пути расположения гарнизонов в крупных пунктах и дозорных отрядов по всей остальной стене, то помощь оборонявшимся к месту перехода кочевников через стену подойти не успеет. То есть сбылись самые мрачные предсказания противников постройки столь гигантского и бесполезного сооружения. Но этим дело не ограничилось. Дела Китая так расстроились, что уже при жизни наследника Цинь Ши-хуанди, на шестом году его правления, первая общекитайская династия потеряла власть.

Но вряд ли нам стоит серьёзно относиться к рекомендациям по выработке политики по использованию этого фактора для стабилизации ситуации внутри нашей экономической системы, даже если лидеры Запада и будут говорить, что и уровень жизни своих стран они не уронят, а с международным терроризмом будут воевать даже не десять, а тысячу лет. Цену их обещаниям мы уже хорошо знаем. К тому же, как показывает практика и небольшой житейский опыт, построение внутренней политики на основе внешних факторов, к тому же ещё слабо или вообще неподконтрольных нашему влиянию, дело тулковое, и потому не должно даже рассматриваться сколь-нибудь серьёзно.

Но надо что-то предложить взамен. На наш взгляд **адекватным шагом будет принятие закона об экономической границе**. Эту мысль целостно и последовательно, на современном этапе и с учётом текущего момента, изложил А. П. Паршев в своей книге "Почему Россия не Америка?", поэтому не будем изобретать велосипед, а кратко перескажем его идею так, как её поняли.

Закон об экономической границе полностью должен быть выдержан в духе концепции всеобщей занятости для всех добровольно желающих работать. Для этого, в первую очередь, **следует привести все таможенные платежи и сборы в полное соответствие с реальной действительностью в области себестоимости продукции у нас в России и в окружающем мире**. Уровень таможенных сборов должен быть достаточным для эффективно действующего отечественного производителя в условиях конкуренции. Но это должно быть только первым шагом. На следующем этапе **следует ввести монополию внешней торговли, как бы этому не препятствовали еврейские банкиры**. После установления этой государственной монополии, стихийность нашей внешней торговли должна уйти в прошлое. Начиная с этого момента, главным лейтмотивом операций на внешнем рынке должно стать не желание что-либо продать на каких угодно условиях, а эквивалентный обмен факторов производства между Россией и внешним миром, причём в первую очередь должны удовлетворяться фундаментальные общенациональные интересы. Сбор же заказов на внешние контракты и распределение товарных потоков, если автор правильно понял А. П. Паршева, должно находиться в руках саморегулирующихся организаций коммерсантов, которые после упорядочивания заявок предоставляют их в государственные органы, занимающиеся внешней торговлей.

## Предложение к сотрудничеству

Всем, кто искренне озабочен проблемой оздоровления современной российской экономики, а также прекрасно понимает, что настоящая редакция закона о банкротстве не может выполнять тех функций, которые на неё возлагаются, а приведёт только к большему закабалению нашей страны в долговых путях Запада, предлагается два пути использования уникального, чисто российского опыта внутрихозяйственного хозрасчёта Магомета Чартаева.

**Путь первый.** Принимая во внимание тот факт, что российские агенты влияния Запада маскируют свои коварные цели под благовидным предлогом оздоровления российского экономического механизма через институт банкротства, предложить принять следующую, выделённую ниже жирным шрифтом, поправку к данному закону:

**"Учитывая, что приватизация велась с грубейшими нарушениями действующего законодательства и конституционных прав граждан, а также специфические условия хозяйствования России, выражающиеся в повышенной себестоимости продукции из-за сурового климата, и объективной невозможности контроля над этим параметром российской природы, в случае признания судом предприятия банкротом, при выборе дальнейших путей разрешения сложившейся вокруг предприятия финансовой и юридической ситуации решающее значение имеет мнение трудового коллектива. В том случае, если трудовой коллектив большинством голосов выскажется за проведение санации предприятия по методу внутрихозяйственного хозрасчёта Магомета Чартаева, ему предоставляется двухлетний срок для финансового оздоровления. На период оздоровления происходит замораживание требований кредиторов, и на долги предприятия перестают начисляться проценты и пени, а также применяются прочие меры ограничения внешнего финансового давления, предусмотренные настоящим законом".**

Тем самым, мы сможем, поставив подрывные элементы в неудобное для них положение, добиться наших целей увеличения нашего уровня жизни, в том числе и руками наших противников.

**Второй путь** взаимодействия открывается на ниве распространения опыта Магомета Чартаева. Поэтому предлагаем ознакомиться с нашими предложениями к сотрудничеству в данном вопросе.

### Метод внутрихозяйственного хозрасчёта на микроуровне.

1. Новая модель Мироздания. Универсальный закон развития Мироздания — **триединства материя-информация-мера**. Метод внутрихозяйственного хозрасчёта как экономическое следствие новой модели Мироздания. (прод. — 1 час)
2. Постановка задачи нахождения вектора внутренних трансфертных цен в общем случае. Универсальный метод решения задачи определения внутренних трансфертных цен. Разработка внутренней трансфертной системы на предприятии. (прод. — 1 час)
3. Критерии существования решения задачи определения вектора внутренних трансфертных цен. Экономический смысл критерия существования вектора внутренних трансфертных цен. Расширение допустимой области решения задачи определения вектора внутренних трансфертных цен. (прод. — 1 час)
4. Программная реализация метода внутрихозяйственного хозрасчёта на базе распространённого программного обеспечения. (прод — 1 час)

### Примечания.

1. В качестве неперемного условия финансового взаимодействия выдвигается работа по методу внутрихозяйственного хозрасчёта Магомета Чартаева. В самом деле, читать лекции по методу Чартаева и работать по другой финансовой схеме — значит заниматься, как минимум, самой сильной антирекламой.
2. Предварительно предлагается следующая финансовая схема взаимодействия. Оплата аренды помещения, где будут читаться лекции, и труда лектора производится из общих фондов. В дальнейшем, после оплаты этих статей расходов, выручка делится в равной пропорции, причём каждая из сторон самостоятельно оплачивает собственные расходы.
3. Стоимость курса лекций по состоянию на 01.11.01 — 500 (Пятьсот) рублей.
4. Занятия однодневные.
5. С организационной точки зрения весьма желательна компоновка пяти потоков слушателей в течении рабочих дней недели.

Контакт с нами возможно осуществить следующим образом.

Учредитель и гл. редактор  
газеты "Знание-Власть!"  
Валерий Задерей  
E-mail: znanie99@mail.ru  
http://www.znanie2000.narod.ru

Адрес редакции: 103062 г. Москва  
Б.Харитоньевский пер. д.10

Адрес для переписки:  
142003 Московская область  
г. Домодедово-3, а/я 4  
Задерей В.А.  
Тел. редакции: (095) 921-62-61

Газета выходит 2 раза в месяц.  
Цена свободная

Банковские реквизиты газеты:  
ИНН 5009031281 р/с 40702810001100140913  
в Домодедовском филиале ОАО МАКБ  
"Возрождение" ИНН 5009006550  
к/с 30101810700000000451 БИК 044650451

Свидетельство о регистрации  
№ 018888

Выдано  
Государственным Комитетом  
по печати РФ

Ступинская типография  
г. Ступино, ул. Гоголя, 7/9

Выход в свет: 30.10.2001 г.  
Тираж 4.000 экз. Заказ